



▲佃煮は伝統的な製法を守り、職人たちの手で直火炊きで煮炊きされる



▲新しい佃煮の楽しみ方なども提案している。海外販路も視野に入れる

味付けメンマ」は竹林の孟宗竹を商品化して販売することで竹林の維持・支援を志向した商品。「国産味付けザーサイ」は畑ごとに農家と直接交渉し、作付けしたザーサイを全量買い取っている。

価値や生産者の想いがより伝わるパッケージにし、OEMにも対応

「近年、日本の食料自給率はカロリーベースで、37%前後で推移しています。東京に至っては1%未満。こうした状況に危機感を抱いていますし、我々メーカーは生産者と消費者をつなぐ役割を担っています。消費者を守るために、生産者と絶えずコミュニケーションをとり、その価値をしっかりと消費者に伝えることが重要だと考え、例えば、主力商品である佃煮などの中瓶、

ミニ瓶商品も2021年頃からラベルを変え、より価値が伝わるパッケージにリニューアルしました」。そう語るのは同社製造部部長で4代目にあたる宮島大地氏だ。以前は全て白地に墨文字のラベルだったが、例えば、看板商品である「江戸前生のり佃煮80g」は色味の薄い上品な紫を基調としたデザインに切り替えた。直火釜でベテラン職人が素材、天候を見極め微妙な火加減調整を行いながら作る、その職人仕事ぶりに思わず想いがはせられるようなパッケージだ。

人気商品である「江戸前一番摘み生のり佃煮」は三浦半島に立地し、走水海を中心に漁を行う丸良水産の採れたての一番摘み生のりを佃煮にした商品。光沢のある黒を基調とした色味にさりげない上

品な三角柄、金色のロゴをあしらつたラベルとなっている。生海苔の高級感、上質さを感じさせるパッケージだ。「東京産ゆず胡椒」はゆずのシズル感を感じさせる黄色を基調にしたラベル。インパウンド客からも非常に人気だ。

それぞれ、前回の出展でも好評で大手百貨店の外商などとの契約が進んだという。さらに同社ではOEMにも対応しているが、実際、前回のグルメショーをきっかけにアニメとのコラボ商品のOEM受注が実現。神社仏閣などとの取引も進んでいる。

「グルメショーについては非常に費用対効果が高かったと実感しています。ブースは小さかったのですが、本当に多彩なお客様に来ていただき、様々な商談につながりました」（宮島氏）。

第38回グルメショーでは、人気商品に加え新商品も出展予定。「国

産味付けザーサイ」もこれまでのパック詰めに加え、瓶詰め商品も出展する。牡蠣を使った佃煮の開発も進んでいるという。

最後に宮島氏に読者へのメッセージをお願いした。

「受け売りなのですが、ギフトは自分のセンスを人にお贈りするもの」だと考えています。OEM含め、求めているものに対してデザイン面等で柔軟に対応できると思いますし、伝統を生かしながら現代的なセンスのものも提案していると自信していますので、ぜひ、ブースにお越しいただき、お気軽にお声がけいただけたらと存じます」（宮島氏）。



▲こだわりの佃煮や惣菜を出展予定



佃煮と日本の食品の価値を、幅広い客層、海外に向けても発信する老舗企業の挑戦

遠忠食品株式会社 <https://enchu-food.com>

遠忠食品株式会社は大正2(1913)年創業。東京都中央区日本橋に本社と直営店を構え、佃煮・惣菜・漬物の製造販売を展開する。第36回グルメショー秋2024に出展し、大きな注目を集め、この9月3日～5日に東京ビッグサイトで開催される第38回グルメショーオク2025にも出展する。今回の出展では、前回に引き続き伝統を継承しつつ、パッケージなどにもこだわった佃煮の中瓶ギフトなどを出品する予定だ。

出展商品には同社のこだわりと「日本の食」の現状への想いが詰まっている。

「日本の食」の現状への想いが詰まっている。

出展商品には同社のこだわりと「日本の食」の現状への想いが詰まっている。

出展商品には同社のこだわりと「日本の食」の現状への想いが詰まっている。



▲包装にもこだわったギフトセットも人気だ